

「海外展開は準備が8割」

～何から始める? 良い例、悪い例～

海外展開で成功する会社と

失敗する会社の明暗を分けるところは

何でしょうか?

実は、ノウハウ以上に、マインドや、海外展開を成功させるための会社内の支援体制など、普段気が付かない部分が成功のカギを握っています。目標到達のためにはビジネス現場を先読みした準備が必要です。その考え方や効果的な方法について、24年間アジアビジネスの現場に裏方として臨んできた講師がレクチャーします。

対象者: 海外ビジネスを検討中の経営者・幹部、実務ご担当者

講師 株式会社ジーコム 取締役会長 **村上 隆英 氏**

村上隆英氏略歴

1955年福岡県生まれ。福岡県立筑業丘高校卒業、明治学院大学卒業後、地元・福岡のショッピングセンターに就職。物販、飲食・サービス店舗を擁するSCの営業・広告・販促企画等に当たる。その後、人材情報会社に転職し、新規事業のテレマーケティング営業企画を担当の後、セールスプロモーション・スタッフ派遣事業の開発及び管理を担当。後に求人情報誌編集長を歴任した。1986年に脱サラして、マーケティング企画会社ジーコムを創業し、企画営業、経営にあたる。1994年に台湾でのビジネス開拓に着手。1995年よりベトナム(ホーチミン市)でのビジネス開拓から、2000年代には中国で展開する日本、香港、台湾企業のコンサルティングに取り組み、アジアビジネス経験を重ねてきた。福岡を中心に九州の民間企業・地域が抱えるマーケティングへの取り組みや、アジアと結ぶビジネス交流サポート、コンサルティングを手掛ける。



2019.2.15 [金]

第1部 PM6:00-7:00 無料

Seminar セミナー

「海外展開は準備が8割」
～何から始める? 良い例、悪い例～
株式会社ジーコム
取締役会長 村上 隆英 氏

第2部 PM7:00-8:00 有料

Networking 交流会

お飲み物と軽食をお出しして行う立食形式の交流会です。講師や参加者皆様の情報交換の場として開催しております。

希望者のみ**¥500**

会場:久留米市市民活動サポートセンター

「みんくる」会議室1・会議室2
(久留米市六ツ門町3-11 くるめりあ六ツ門6階)

【会場ご案内地図】



問い合わせ先:福岡アジアビジネスセンター
TEL :092-710-6195

申込書(定員40名:先着順) 締切2月14日(木)

*定員を上回った場合、申込み締切日の前にお申し込みを打ち切らせて頂く場合がございますので、予めご了承ください。

お名前: _____
会社名: _____
部署: _____
役職: _____

交流会(有料500円)の参加

参加
 不参加

※上記のどちらかの口にチェックをお入れください。

お申し込みは本状に必要事項記入の上、FAX:092-710-6196に直接送信頂くか、
上記必要事項をe-mail: info@f-abc.orgまで送信下さい。
又、当センターホームページ、http://www.f-abc.org からもお申込み頂けます。

QRコードからも
(お申込ページ)
お申込頂けます!!

