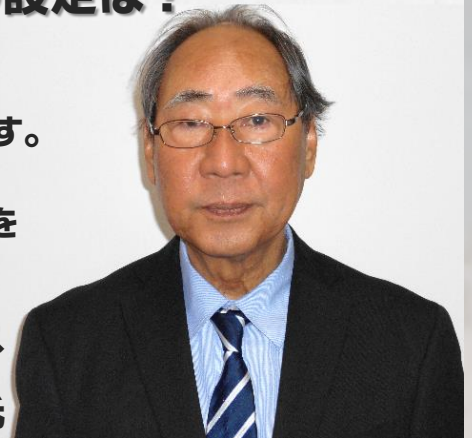


成功させる食品輸出の戦術とは

”海外へ当社の農林水産物・加工食品を海外へ販売したいが、
どの国へ？ バイヤー探しは？
マーケットニーズの商品とは？ 価格の設定は？
等々が判らずに躊躇している…”

よく耳にする海外販売展開に於ける皆様のお悩みごとです。
今回はこの様なお悩みに関して、
入り口(取り掛かりの手法)から出口(成功)までを
解説いたします。

講師 K&T トレーディング・コンサルタントオフィス
代表 **霍見 憲治** つるみ けんじ 氏



【講師略歴】

1969年より36年間、青果物、農産物、生鮮・冷凍食品、各種加工食品の海外フォアードディング、海上・航空貨物の通関業務に従事。海外代理店との折衝、顧客企業への海外市場調査等を含めた輸出サポート業務経験を生かし、08年9月より18年3月・独立行政法人に於いて食品輸出アドバイザーとして中小企業を対象に貿易相談を担当する。通関士。IATAデュプロマ上級コース試験合格。福岡県出身。

2018.6.14 [木]

【第1部】18:00~19:00
セミナー
参加費無料

会 場: 福岡アジアビジネスセンター
(福岡市中央区天神1-11-17福岡ビル4F)
主 催: 福岡アジアビジネスセンター

【第2部】19:00~20:00
交流会(希望者のみ)
参加費500円

お問合せ先: 福岡アジアビジネスセンター
TEL 092-791-5025

申込書(定員50名:先着順) 締切6月13日(水)

お名前: _____
会社名: _____
部 署: _____
役 職: _____

交流会(有料500円)の参加
 参加
 不参加

* 定員を上回った場合。申込み締切日の前にお申し込みを打ち切らせて頂く場合がございますので、予めご了承ください。

※上記のどちらかの口にチェックをお入れください。

お申し込みは本状をそのままFAX:092-791-5026に直接送信頂くか、下記必要事項記入の上e-mail: info@f-abc.orgまで送信下さい